

Kollege/in
gesucht

VOORTMANN



VOORTMANN GmbH & Co. KG Steuerungstechnik ist mit über 140 Mitarbeitern eines der führenden regionalen Unternehmen im Maschinen- und Anlagenbau, Dienstleistungsbereich und Handel. Als Spezialist für Hydraulik, Pneumatik, Druckluft- und Verladetechnik, entwickelt und fertigt VOORTMANN kundenorientierte System- und Anlagenlösungen für die Industrie und den Maschinen- und Anlagenbau. Als privater Anbieter von technischer Weiterbildung mit eigener Akademie ist VOORTMANN auch überregional bekannt und rundet somit sein Produktpotential optimal ab.

Sie sind neugierig, engagiert, flexibel und stellen sich gerne herausfordernden Aufgaben? Dann kommen Sie in unser Team! Für unseren Standort in Issum suchen wir **ab sofort in Vollzeit** Verstärkung:

Vertriebsingenieur (m/w/d) - Außendienst

Was Sie erwarten...

- Sie sind zentraler Ansprechpartner*in für unsere Kund*innen in allen technischen Belangen
- Zu Ihren Aufgaben gehören u.a.:
 - Aktiver Vertrieb von technisch anspruchsvollen Produkten und Dienstleistungen im Bereich der Verladetechnik
 - Ausbau von Geschäftsbeziehungen mit Bestandskunden und die strategische Gewinnung von Neukunden
 - Bedarfsermittlung und kompetente, fachliche und lösungsorientierte Beratung und Betreuung unserer Kund*innen
 - Entwicklung individueller Lösungen für unsere Kund*innen
 - Durchführung von technischen und kommerziellen Angebotserstellungen und Auftragsverhandlungen
 - Erstellung von detaillierten Kunden- und Marktanalysen zur Identifizierung von Potenzial

Zur Vorbereitung auf die Aufgabe im technischen Vertrieb arbeiten wir Sie zunächst 6-12 Monate als Projektleiter*in in der Konstruktion der Verladetechnik ein um unsere Produkte, Dienstleistungen, Kunden und Unternehmensphilosophie kennen zu lernen.

Was wir erwarten...

- Sie sind eine kommunikationsstarke Persönlichkeit mit Organisationsgeschick und Überzeugungskraft
- Sie verfügen über eine hohe Dienstleistungs- und Kundensorientierung
- Sie überzeugen durch eine hohe Vertriebsaffinität, starke Eigenmotivation und strategisches Denken in Verbindung mit einer vorrangig deutschlandweiten Reisebereitschaft
- Sie haben die Fähigkeit technisch komplexe Themen schnell erfassen zu können und lösen anspruchsvolle Situationen souverän
- Einstufige Berufserfahrung im B2B-Business, gerne im After Sales Bereich
- Eine abgeschlossene technische Ausbildung oder Studium mit technisch-wirtschaftlicher Ausrichtung (z.B. Techniker, Wirtschaftsingenieur)
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, verhandlungssichere Englischkenntnisse sind von Vorteil

Was wir Ihnen bieten...

Wir bieten Ihnen ein modernes und dynamisches Arbeitsumfeld mit gutem Betriebsklima bei einem soliden, wirtschaftlich erfolgreichen Mittelstandsunternehmen mit flachen und entscheidungsfreudigen Strukturen.



Gleitzeit



Mobiles Arbeiten



Moderner Arbeitsplatz



30 Tage Urlaub



Betriebliche Zusatzleistungen



VOORTMANN Prämie



Weiterbildung



Teamevents



Getränke



Obst

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins, bevorzugt per E-Mail an:
personal@voortmann.de

VOORTMANN GmbH & Co. KG Steuerungstechnik

Gewerbering 4 · 47661 Issum

Telefon +49 2835 9233 0

info@voortmann.de · www.voortmann.de



Weitere Informationen über
unser Unternehmen finden Sie
auf www.voortmann.de